

# 1. IRANISCHE WIRTSCHAFTSFORUM DER EXPORTWIRTSCHAFT D-A-CH REGION · 22. JUNI 2016 / FRIEDRICHSHAFEN



Spielregeln für Vertrieb und Aussenhandel

Praxisbeispiele erfahrener Experten

Geschäftschancen und Projektumsetzung

Expertise und Networking auf höchstem Niveau

Weitere Informationen und Registrierungen unter  
[www.exportwirtschaft.net](http://www.exportwirtschaft.net)



**RENE HARUN,**  
Geschäftsführer, Deutsch-  
Iranische Industrie- und  
Handelskammer - AHK  
Teheran



**PHILIPPE WELTI,**  
Präsident  
Wirtschaftskammer  
Schweiz-Iran und  
ehemaliger Botschafter  
im Iran



**SUHAIL EL OBEID,**  
Switzerland Global  
Enterprise, Senior Consultant  
Africa, Middle East, Iran &  
Turkey

## ÜBER DAS EVENT

### EINLEITUNG ZUM WIRTSCHAFTSFORUM

Das 1. Iranische Wirtschaftsforum der Exportwirtschaft in der D A CH Region ist ein Forum und eine Fachausstellung zur strategischen Entwicklung der Geschäftsaktivitäten in den Iran.

Mit 80 Millionen Einwohnern und trotz vieler Herausforderungen ist der Iran ein vielversprechender Standort für Geschäftsmöglichkeiten und Investitionen.

Unternehmen aus der D A CH Region sind willkommene Geschäftspartner, Ihre Produkte und Dienstleistungen genießen große Popularität.

Die branchenübergreifende Diskussions-, Kontakt- sowie Informationsplattform bietet einen hervorragenden Rahmen, um über wirtschaftliche Kooperationen zu sprechen, Geschäftsmöglichkeiten und Handelspartner zu identifizieren sowie wertvolle Informationen und Erfahrungen zu erhalten.

Thematisch widmet sich das Wirtschaftsforum insbesondere den Branchen:

- Banking & Financial Services
- Automotive
- Aviation
- Healthcare
- Renewable Energy and Technology
- Industry & Trade

Zahlreiche Top-Entscheider und Führungskräfte aus Industrie, Handel und Finanzdienstleistungen diskutieren über Entwicklungen im Iran sowie Kernentwicklungen und Herausforderungen der Branchen.

Eine Vielzahl praxisnaher Workshops thematisieren aktuelle Chancen, Trends, Erfahrungsberichte und Spielregeln im Aussenwirtschaftsverkehr. Knüpfen Sie Kontakte und bauen Sie Ihr Netzwerk aus – beim wertvollem Iran – D A CH Wirtschaftsforum mit Top-Referenten und hochinformativen Iran Themen.



Exklusives BUSINESS NETWORKING DINNER See Campus,

Am Seemoder Horn 20, Friedrichshafen  
22.06.2016 von 19.00 bis 22.00 Uhr

Im Anschluss an das Wirtschaftsforum werden wir für Sie ein exklusives Business Dinner organisieren, welches Sie zusätzlich gegen eine Teilnahmegebühr buchen können. Die spannende Mixtur aus Top-Managern und Iran Business Experten unterschiedlicher Branchen führt in einer lockeren Runde zu interessanten Gesprächen und ausgezeichneten Kontakten.

Das Business Dinner wird im Anschluss an das Forum in der prämierten Event-Location Seemooser Horn in Friedrichshafen, welche als Ort der innovativen Ideen ausgezeichnet wurde, abgehalten. Zielsetzung des Business Dinners ist es, in persönlichen Gesprächen über allgemeine und individuelle Strategien sowie Projektchancen im Iran mit renommierten Experten zu diskutieren. Das Networking Dinner bietet zudem die Möglichkeit, in entspannter Umgebung Kontakte zu vertiefen und neue Kontakte zu knüpfen.

## PROGRAMM

09:15 Uhr	REGISTRIERUNG UND EINTREFFEN BEI KAFFEE IM ZF FORUM FAB3
10:00 Uhr	GRUSSWORTE UND ERÖFFNUNG <b>Sven-Boris Brunner</b> , Geschäftsführender Gesellschafter REF Europe GmbH, Frankfurt/Main
10:10 Uhr	IRAN NACH AUFHEBUNG DER SANKTIONEN ERFOLGREICH IM IRAN EXPANDIEREN, WACHSTUMSMÖGLICHKEITEN <b>Rene Harun</b> , Geschäftsführer Deutsch-Iranische Industrie- und Handelskammer - AHK Iran, Teheran
10:30 Uhr	IRANS STRATEGISCHES UMFELD UND SEINE KÜNFTIGE ROLLE IN DER REGION <b>Philippe Welti</b> , Präsident Wirtschaftskammer Schweiz-Iran, ehem. Botschafter in Iran
10:50 Uhr	PANEL: BANKEN-, FINANZDIENSTLEISTER UND KREDITVERSICHERER - Expertendiskussion zum aktuellen Status <b>Dr. Michael Kostuj</b> , Abteilungsdirektor / Leiter Vertrieb Außenhandelsfinanzierung, Landesbank Hessen-Thüringen (Helaba), Frankfurt am Main (angefragt) <b>Felix Brücher</b> , Regionalleiter Süddeutschland, Euler Hermes AG <b>Christian Oertli</b> , Mitglied der Geschäftsleitung, Bank Alpinum AG N.N., Bank of Industry and Mines Iran, Teheran (angefragt) <b>Moderation: Rene Harun</b> , Geschäftsführer, AHK Teheran
11:30 Uhr	Kaffeepause und Networking
12:00 Uhr	PANEL: INDUSTRIE UND HANDEL - Chancen und Herausforderungen <b>Dr. Thomas Keller</b> , Director Regional Development Europe, Middle East & Africa, BASF SE, Ludwigshafen <b>Jürgen Seifert</b> , Geschäftsführer EDAG Engineering Schweiz GmbH (angefragt) <b>Ali Ebrahimzadeh</b> , Geschäftsführer, SGS Iran Limited (angefragt) <b>Hamid Bakhtiari</b> , Commercial Director, Pishro Sanaat Holding <b>Moderation: Dieter Broszio</b> , Leiter Geschäftsfeld International, IHK Bodensee-Oberschwaben

12:45 Uhr	PANEL: AVIATION - Zukunftsmarkt Iran <b>Malte Wieland Dollinger</b> , CEO, SAT Swiss Aviation AG <b>Michael Gassner</b> , Centerleiter Beratung Aviation, Flughafen Stuttgart GmbH <b>Giovanni Gaggini</b> , Partner, bellpark legal ltd. <b>Dariusz Mirbadin</b> , CEO, DAYHIM GmbH <b>Moderation: Suhail el Obeid</b> , Senior Consultant Africa, Middle East, Iran & Turkey, Switzerland Global Enterprise
13:30 Uhr	Networking Lunch
14:15 Uhr	PANEL: MEDIZIENTECHNIK – Aufbruchsstimmung im Iran <b>Ralf Griesbaum</b> , Geschäftsführer, Zeppelin Mobile Systems GmbH (angefragt) <b>Andreas Dengler</b> , Sales Director EMEA-Latin America, inomed Medizintechnik GmbH, <b>Ingo Distel</b> , Geschäftsführer, Spiegelberg GmbH & Co. KG <b>Stefan Lieb</b> , Sales Director Dental & Group Manager International Sales, Spinal, HumanTech Germany GmbH <b>Moderation: Andreas Lang</b> , CEO, Frankfurt Medical Systems GmbH
15:00 Uhr	PARALLELE WORKSHOPS <b>1. Rechtlicher Rahmen für den Markteintritt</b> <b>Babak Tabeshian</b> , Rechtsanwalt, ARIATHES Rechtsanwälte <ul style="list-style-type: none"> <li>• Vertragsgestaltung: Tipps zur Vermeidung typischer Fallstricke</li> <li>• Geschäftliche Niederlassung: Gesellschaftsgründung, Registrierung und Investitionsschutz</li> <li>• Geistiges Eigentum: Schutz von Marken, Designs und Patenten</li> </ul> <b>2. Politische und wirtschaftliche Grundlagen des Iran Geschäfts</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>2.1 Iran at a Glance in English - <b>Zahra Sadat</b>, CEO, Rohamteb</li> <li>2.2 Allgemeine Informationen, <b>Dr. Natascha Bagherpour</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Geopolitische Lage und die politische Bedeutung im Nahen Osten</li> <li>• Überblick über Bevölkerungsstrukturen im Iran</li> <li>• Islam im Wirtschaftsleben: Was ist anders als im Westen</li> </ul> </li> </ol> <b>3. Zertifizierung, Zoll und Logistik</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>3.1 Grundlagen Iran Geschäft – Produktzertifizierung, <b>Sven Grube</b>, International Business Development Manager, SGS Group Management LTD</li> <li>3.2 Sichere Transportlösungen und Verzollung in den Iran <b>Sven-Boris Brunner</b>, Managing Partner REF Europe GmbH</li> </ol>

## PROGRAMM; KOOPERATIONEN &amp; PARTNER

16:00 Uhr	<p>PARALLELE WORKSHOPS</p> <p><b>4. Marketing und Vertrieb im Iran</b> 4.1 Healthcare in Iran, <b>Hajir Tahassori</b>, Business Development, Attila Orthopaed Company 4.2 Richtungswechsel - Marketing im Kontext kulturdifferenzierter Werbung im Iran; <b>Katy Fathali-Nagel</b>, CEO, ROYA VISUAL IDEAS</p> <p><b>5. Exportkontrollsystem</b> <b>Samareh Khosravi</b>, Rechtsanwältin, BEITEN BURKHARDT Rechtsanwaltsgesellschaft mbH <b>Roger Korn</b>, Versand- u. Logistikleiter, Referent Ausfuhrkontrolle</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Stand der aktuellen Sanktionen, US-Sanktionen</li> <li>• BAFA Ausfuhrgenehmigungen und Exportkontrolle</li> <li>• Beispiele der innerbetrieblichen Umsetzung der Compliance Prüfungen</li> </ul> <p><b>6. Finanzierungs- und Versicherungsmöglichkeiten Bankdienstleistungen/Zahlungsverkehr</b> <b>Felix Brücher</b>, Regionalleiter Süddeutschland, Euler Hermes AG <b>Christian Oertli</b>, Mitglied der Geschäftsleitung, Bank Alpinum AG</p>
17:00 Uhr	<p>PARALLELE WORKSHOPS</p> <p><b>7. Erfolgreiche Marktbearbeitung und Messetraining im Iran</b> <b>Michael Gorges</b>, M.A. Ethnologe und Interkultureller Trainer Iran Consulting</p> <p><b>8. Von der Idee zum funktionierenden Unternehmen</b> <b>Samareh Khosravi</b>, Rechtsanwältin, BEITEN BURKHARDT Rechtsanwaltsgesellschaft mbH <b>Sara Adhami</b>, CEO Bridge Expert</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Arbeitsrecht im Iran - Hinweise zur Arbeitsvertragsgestaltung</li> <li>• Arbeiterlaubnis für ausländische Arbeitgeber</li> <li>• Wissenswertes zum Thema Personalwesen</li> </ul> <p><b>9. Spielregeln zur Tenderbearbeitung von Investitionsprojekten und allgemeine Informationsbeschaffung im Iran</b> <b>Martin Kalhöfer</b>, Bereichsleiter Afrika/Nahost Germany Trade and Invest; - Gesellschaft für Außenwirtschaft und Standortmarketing mbH <b>Simon Fundel</b>, Managing Partner, REF Europe GmbH <b>Shahryar Hakimi</b>, Managing Director, Silk Road Strategic Consulting Group, LLC</p>
18:00 Uhr	Veranstaltungsende des 1. Iranischen Wirtschaftsforums

## VERANSTALTUNGSPARTNER

